

Visionest Institute



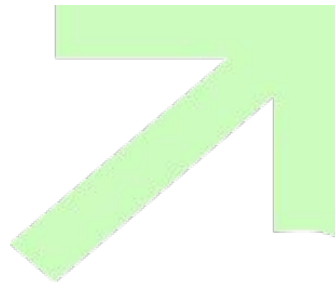
Можливості для розвитку
бізнесу в умовах
євроінтеграції:
програма підтримки
експортерів Grow Global

Про програму



Grow Global — практична освітня програма для українських компаній, які розвивають або **масштабують експорт до країн ЄС** та мають потребу посилити свою команду з розвитку експорту новим фахівцем

Доступна у **трьох форматах**



Про програму



Програма допоможе:

- сформувати цілісне розуміння процесу виходу на експорт
- підготувати план виходу на ринок обраної країни ЄС
- розібратися у ESG-принципах та звітності
- або підсилити експортний напрям новим підготовленим фахівцем



Організатори

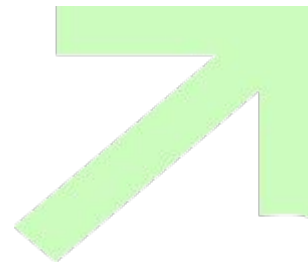
Програма Grow Global розроблена Visionest Institute (Естонія) та реалізується спільно з Офісом з розвитку підприємництва та експорту та національним проєктом Дія.Бізнес. Проєкт реалізується за фінансової підтримки ESTDEV – Estonian Center for International Development Cooperation.

Visionest Institute (Естонія)



European award-winning company

- 35+ років досвіду у навчанні та розвитку (з 1990 року)
- Офіси в Естонії, Україні, Грузії та Вірменії
- 2 500+ учасників навчаються щороку
- Мережа експертів із 8 країн Європи
- Підготовка експортних консультантів в Україні
- Підготовка управлінських коучів в Естонії
- Широкомасштабні освітні програми та програми підтримки бізнесу для компаній та бізнес-організацій



Офіс з розвитку підприємництва та експорту

Державна установа, яка відповідає за розвиток та підтримку українського підприємництва на внутрішньому та зовнішньому ринках



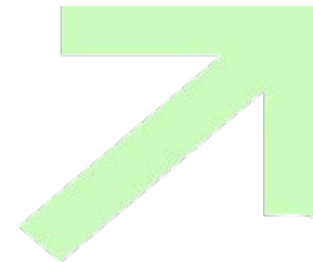
**ОФІС З РОЗВИТКУ
ПІДПРИЄМНИЦТВА
ТА ЕКСПОРТУ**

ДЕРЖАВНА УСТАНОВА

З 2021 року реалізує національний онлайн проєкт Дія.Бізнес спільно з Міністерством цифрової трансформації України



Бізнес



Реалізовані програми



Реалізовані програми



Україна: Export Academy, Train the Trainers, Export Consultants Mastery, Export Alliance Mastery, Export Evolution Ukraine, Export Revolution Ukraine, Ukraine Rebuilding Task Force, Connect, Dialogue, Trade Up, Born Global та інші

Естонія: Cultural Leaders, Public Sector Management, innovative e-learning for public sector management, Restaurants Internationalisation Capacity Building

Грузія: Trade Fair Assistance

Вірменія: Export training for SMEs, Export Acceleration Program



Експорт потребує
стратегії та людей

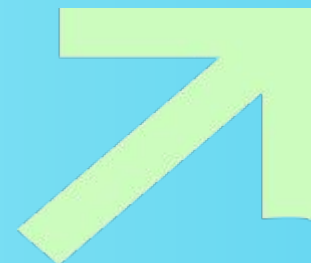
Чому ми створили програму?



Українські компанії стикаються з двома викликами:

-  Необхідність розвивати експорт до ЄС
-  Бракує людей, які можуть системно займатися міжнародними продажами

Grow Global допоможе вирішити обидва завдання одночасно



Формати участі

Формати участі



- **Формат 1.** Залучення співробітника через програму
- **Формат 2.** Повна підтримка для нового співробітника
- **Формат 3.** Навчання для представника/-ів компанії

Формат 1

**Це безоплатна можливість системного навчання
нового співробітника**

Формат 1



Залучення співробітника за допомогою програми

- Зареєструватись
- Обрати кандидатів за попереднім списком
- Взяти участь у matchmaking-зустрічі
- Провести повне інтерв'ю з обраним кандидатом
- Винайняти у період до **31 серпня 2026**
- Важливо: готовність до оперативної комунікації **!**

Формат 1

Вимоги до кандидатів

- Знання англійської
- Міжнародний досвід 2+ роки
- Вища освіта
- Готовність працювати та навчатись
- Кандидати пройдуть попереднє інтерв'ю



Формат 1

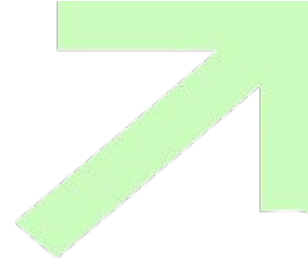


Кандидати, які будуть **працевлаштовані за допомогою програми**, отримають повну підтримку під час навчання та роботи:

- Export Academy: EU Edition
- ESG та сталий розвиток
- International Sales Training
- Індивідуальна менторська підтримка

Максимум 20 кандидатів (компаній) !

Формат 1



Формати працевлаштування

- Повна зайнятість
- Часткова зайнятість
- ! Формат стажування згідно умов програми **не розглядається!**

Формат 2

**Це безоплатня можливість системного навчання
нового співробітника**

Формат 2

Навчання для нового співробітника

- Працевлаштований у період **травень-серпень 2026**
- Подати кандидатуру **через форму реєстрації**
- З кандидатом буде проведено інтерв'ю представниками програми



Формат 2

Вимоги до кандидатів

- Працевлаштований у період травень - серпень 2026
- Досвід роботи на позиції відсутній або до 2-х років
- Готовність навчатись та працювати одночасно



Формат 2



Кандидати, які відповідають критеріям та пройдуть інтв'єр'ю, отримають **повну підтримку** програми:

- Export Academy: EU Edition
- ESG та сталий розвиток
- International Sales Training
- Індивідуальна менторська підтримка

Максимум 20 кандидатів (компаній) !

Формат 3

Системне навчання для представника компанії

Формат 3



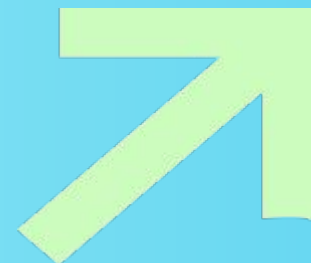
Навчання для представника компанії

- До 3-х представників від компанії
- CEO, власники, керівники експортного відділу, співробітники, інші представники
- Зареєструватись **до 24 серпня**

Компанії, які будуть відібрані до навчання, отримують підтримку у 2-х компонентах:

Export Academy: EU Edition

ESG та сталий розвиток



Компоненти навчання

Export Academy: EU Edition

Export Academy: EU Edition



- ✓ дослідження ринків ЄС і вибір цільової країни
- ✓ експортна стратегія та модель виходу на ринок
- ✓ міжнародні продажі та пошук партнерів
- ✓ логістика, ціноутворення та юридичні аспекти
- ✓ адаптація продукту до вимог ринку
- ✓ управління ризиками та фінансами в експорті

Тривалість: вересень – грудень 2026 року

Export Academy: EU Edition

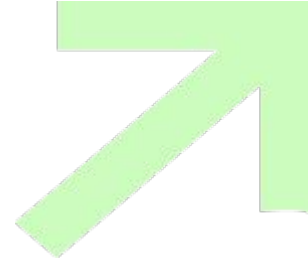


- **6 освітніх модулів**

- відеолекції
- короткі воркшопи
- практичне домашнє завдання (частина експортного плану)
- детальні письмові коментарі по домашнім завданням
- фідбек-сесії з можливістю задати питання
- сертифіковані тренери з практичним досвідом експорту

Тривалість: вересень – грудень 2026 року

Export Academy: EU Edition



Результат:

- готовий експортний план для компанії з виходу на обраний ринок ЄС
- практичні інструменти для організації експорту
- сертифікат міжнародного зразка від Visionest Institute (Естонія) у разі успішного завершення програми



ESG та сталий розвиток

ESG та сталий розвиток



- ✓ основи розуміння ESG
- ✓ практичні інструменти впровадження
- ✓ підготовка до нових вимог ESG-звітності до очікувань міжнародних партнерів

Тривалість: січень– березень 2027 року

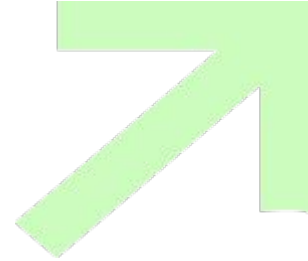
ESG та сталий розвиток



- **3 модулі**

- відеолекції
- вокршопи
- практичне домашнє завдання (план впровадження ESG-принципів)
- детальні письмові коментарі по домашнім завдання
- фідбек-сесії з можливістю задати питання

ESG та сталий розвиток



Результат:

- готовий план впровадження ESG-принципів
- практичні інструменти для планування та впровадження
- сертифікат міжнародного зразка від Visionest Institute (Естонія) у разі успішного завершення програми



Sales тренінг та менторська підтримка

International Sales Training



Доступний для Формату 1 та 2:

- практичний тренінг з розвитку навичок B2b-продажів на ринках ЄС
- сучасні інструменти пошуку міжнародних клієнтів, ведення переговорів, побудови партнерств, роботи з sales pipeline та розвитку експортних продажів
- тренери - міжнародні експерти з продажів, експорту

Тривалість: листопад 2026 – березень 2027 року

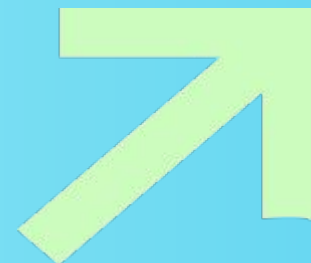
Індивідуальна менторська підтримка



Доступна для Формату 1 та 2:

- підтримка від міжнародних практиків з експорту
- практичний супровід у розвитку експорту
- підтримка фахівця під час роботи в компанії
- швидша адаптація та вищі шанси на результат у міжнародних продажах

Тривалість: жовтень 2026 – лютий 2027 року



Умови участі

Умови участі. Формат 1 та 2



Важливо: якщо компанія не відповідає зазначеним показникам товарообігу, кількості співробітників та/або обсягу виручки, організатори Програми ухвалюватимуть рішення щодо її участі у другу чергу



1. Зареєстровані в Україні відповідно до чинного законодавства
2. Планують вихід або масштабування експорту до країн ЄС
3. Річний товарообіг підприємства становить щонайменше 4,5 млн грн за попередній рік
4. Обсяг виручки від зовнішньоекономічної діяльності становить щонайменше 1,5 млн грн за попередній рік

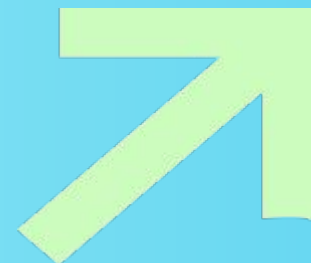
Умови участі. Формат 3



Важливо: якщо компанія не відповідає зазначеним показникам товарообігу, кількості співробітників та/або обсягу виручки, організатори Програми ухвалюватимуть рішення щодо її участі у другу чергу



1. Зареєстровані в Україні відповідно до чинного законодавства
2. Планують вихід або масштабування експорту до країн ЄС
3. Річний товарообіг підприємства становить щонайменше 4,5 млн грн за попередній рік
4. Обсяг виручки від зовнішньоекономічної діяльності становить щонайменше 1,5 млн грн за попередній рік / **не менше 10 осіб**

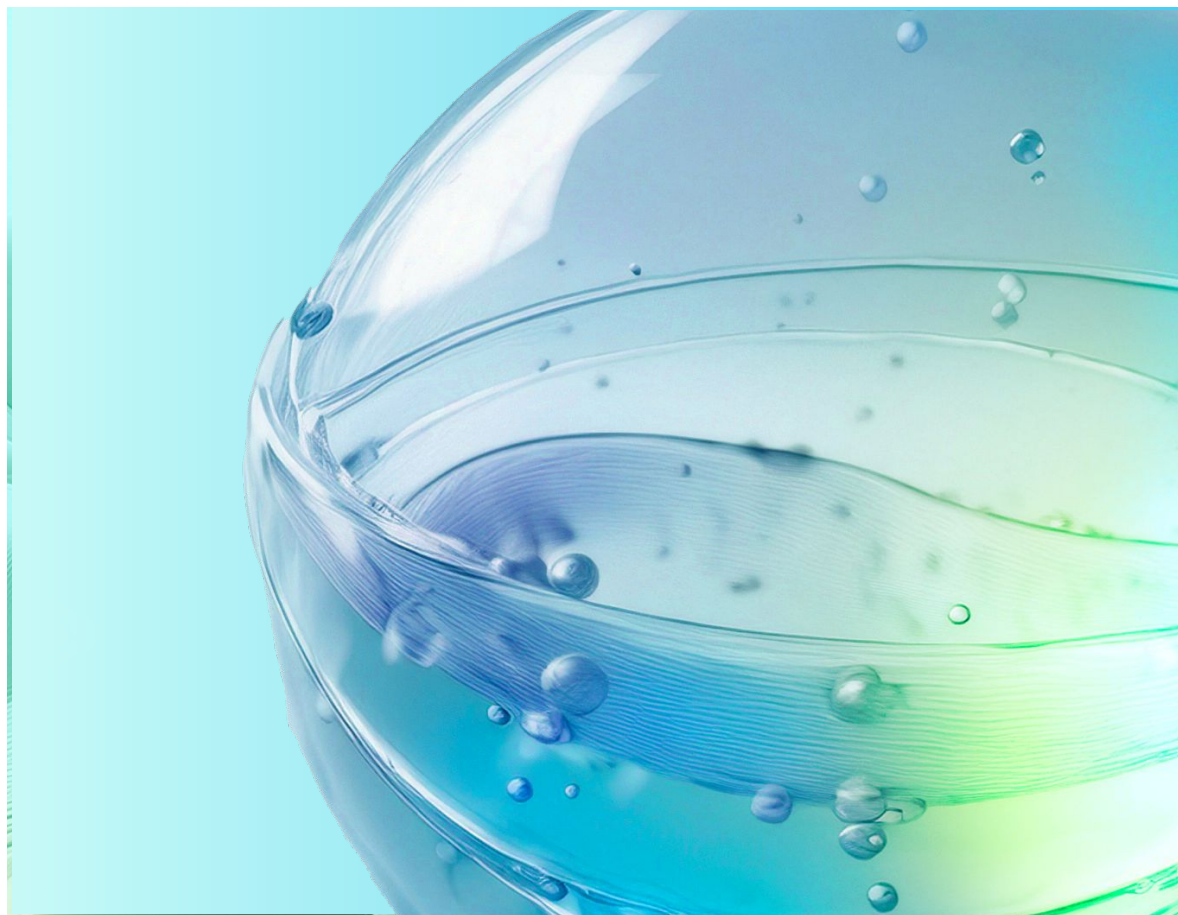


Відбір



Старт навчання -
1-2 вересня

Реєстрація



Контакти



Анна Бондар
Communication Manager
Visionest Institute

+38093-263-10-12

anna.bondar@visionest.institute

Дізнатись більше

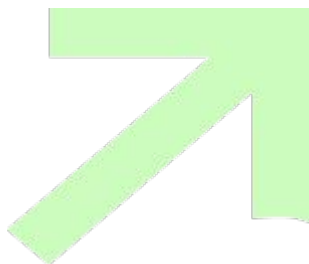


[/visionestukraine](https://www.facebook.com/visionestukraine)



[@visionest.institute.ua](https://www.instagram.com/visionest.institute.ua)

Visionest Institute in Ukraine

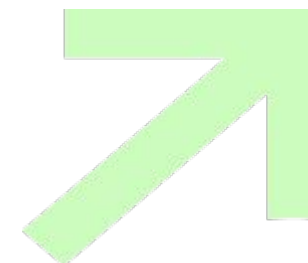


[/EEPO.Ukraine](https://www.facebook.com/EEPO.Ukraine)



[/diia.business](https://www.facebook.com/diia.business)

**Офіс з розвитку підприємництва
та експорту**



Програма Grow Global розроблена Visionest Institute (Естонія) та реалізується спільно з Офісом з розвитку підприємництва та експорту та національним проектом Дія.Бізнес.

Проект реалізується за фінансової підтримки ESTDEV — Estonian Center for International Development Cooperation

